



## Tragkraft für gute Ideen

Am Anfang steht immer ein Einfall – für ein innovatives Produkt oder für eine hilfreiche Dienstleistung. Die Vorstellung, die eigene Geschäftsidee zu vermarkten, mit ihr Geld zu verdienen, ist die Triebfeder jeder Unternehmensgründung. Sie motiviert, begeistert und spornt an. Je überzeugender die Idee, umso besser sind die Aussichten, sie erfolgreich am Markt zu platzieren.

Doch ein guter Einfall allein macht noch keine Firma. Auf dem Weg zur gesicherten Existenz unter eigener Regie gibt es viel zu beachten. Angehende Gründer/-innen müssen sich um Finanzierungen, Businesspläne, Marktanalysen und viele andere Formalien kümmern. Wer dabei nichts vergessen und vor allem den Überblick nicht verlieren will, darf auf die erfahrenen Berater des RKW Baden-Württemberg vertrauen.

Pro Jahr unterstützen sie rund 900 Existenzgründer auf dem Weg zum eigenen Unternehmen. Seit 1994 gibt es dieses Beratungsangebot des RKW Baden-Württemberg und es wurde bis jetzt von etwa 20.000 Gründungswilligen angenommen. Viele gute Geschäftsideen bekamen auf diese Weise genau die Tragkraft, die sie für nachhaltigen Erfolg brauchen.

Sprechen Sie uns an.

### Bezahlbare Gründungsberatung durch das RKW Baden-Württemberg

- Beratung in der Gründungsphase  
(gefördertes Landesprogramm)
- Coaching für die Unternehmensnachfolge  
(Landesprogramm gefördert mit ESF-Mitteln)
- Gründercoaching  
(Bundesprogramm gefördert mit ESF-Mitteln)
- Coaching bei Gründung aus Arbeitslosigkeit  
(Bundesprogramm mit ESF-Mitteln)

# Erfolgsfaktor Branchenkenntnis



*„Vor allem die ausgezeichneten Branchenkenntnisse des RKW-Beraters haben uns sehr geholfen.“*

*– Diana Lipinski, Geschäftsführerin ergo Agil GmbH –*

„Nach vorne offen“ – unter diesem Motto fertigt und vertreibt die ergo Agil GmbH aus Böttingen Gehhilfen an Kliniken, Therapeuten und Patienten. Der Slogan ist aber auch bezeichnend für die erfolgreiche Entwicklung der Firma, die Diana Lipinski und ihr Geschäftspartner Peter Baraitaru im Sommer 2010 gegründet haben. Ihre innovativen Produkte, die bewegungseingeschränkten Personen zu mehr Mobilität verhelfen und auch für Gehschulungen eingesetzt werden, sind gefragt. Ein Jahr nach der Gründung ist das Unternehmen mit seinen fünf Mitarbeitern am Markt äußerst erfolgreich. Darüber hinaus erhielt ergo Agil im Jahr 2011 den Gründerpreis des Landes Baden-Württemberg. Die Auszeichnung ist auch eine Wertschätzung der besonderen Firmenphilosophie des jungen Unternehmens. So setzt ergo Agil stark auf die Erfahrung der über 50-jährigen Mitarbeiter.

Diana Lipinski und Peter Baraitaru brachten langjährige Managementenerfahrung in den Bereichen Finanzen, Technik und Vertrieb mit. In der Gründungsphase nahmen beide die Unterstützung des RKW Baden-Württemberg in Anspruch. So konnten sie ganz gezielt einen Berater suchen, der sich in ihrer spezifischen Branche auskennt. Mit dessen Hilfe entstanden eine Marktanalyse und ein Unternehmensplan, der schließlich ein Förderdarlehen der Landesbank möglich machte.

## Gründungsberatung beim RKW BW

Mehr als **20 Jahre** Erfahrung – **20.000 Beratungen** seit 1994 –

Pro Jahr rund **900** geförderte Beratungen von Existenzgründern – **Beraternetzwerk** mit

Kompetenz in unterschiedlichen Branchen – Erfahrung mit Berufseinsteigern und -umsteigern –

**500 kostenlose Orientierungs- und Beratungstage** jährlich

# Unsere Antworten auf Ihre Zukunftsfragen

## **Wo gibt es unverbindlichen Rat für angehende Firmengründer?**

Bei den regionalen Existenzgründerseminaren des RKW Baden-Württemberg. Über 30 Mal pro Jahr behandeln die dreitägigen Veranstaltungen Aspekte wie Geschäftsideen, Gründungsformalitäten, Geschäftspläne und Fördermittel.

## **Wer begleitet künftige Unternehmer während der Gründungsphase?**

Im Vorfeld sowie im ersten Jahr nach einer Firmengründung besteht die Möglichkeit einer bezuschussten RKW-Gründerberatung, die bis zu fünf Tage dauern darf. Ziel dieses vom Land Baden-Württemberg geförderten Angebots ist es, Entscheidungshilfen für die Vorbereitung und Durchführung einer Firmengründung zu geben, um die Tragfähigkeit des neuen Unternehmens sicher zu stellen.

## **Woher kommt das Geld, um ein Unternehmen aufzubauen?**

Für Gründer und Jungunternehmer mit einem Kapitalbedarf zwischen 10.000 und 100.000 Euro hat das RKW Baden-Württemberg das Programm EXIPLUS aufgelegt. Mit dem Programm werden Kleinkredite bei der KfW-Bankengruppe und der L-Bank, Staatsbank für Baden-Württemberg, ermöglicht. EXIPLUS wird in die vorgelegerten RKW-Beratungen integriert.

## **Wer hilft, wenn eine Firma den Besitzer wechseln soll?**

Für solche Fälle gibt es das Landesprogramm „Coaching für eine Unternehmensnachfolge“: Von der Analyse der Ausgangssituation über die Erörterung der Übergabealternativen und Grobbewertung des Unternehmens bis zur Entwicklung eines Übergabekonzepts wird hier die Übergabe eines

Unternehmens an Dritte vorbereitet. Die Begleitung des Vorhabens kann mit bis zu 15 Beratertagen gefördert werden.

## **Wo gibt es mehr Informationen über die RKW Baden-Württemberg-Angebote?**

Das RKW Baden-Württemberg präsentiert seine Angebote auf vielen Gründermessen in der Region – etwa bei der NewCome. Auch dort gibt das RKW wichtige Impulse für Existenzgründer und Unternehmensnachfolger.

Existenzsicherungsberatung beim RKW BW

Festigungsberatung für bis zu 300 neu

gegründete Unternehmen pro Jahr – Unterstützung von jährlich rund

1.000 etablierten Firmen – Zielgruppe Mittelstand



# Zukunft gestalten, Erfolg sichern

Der wirtschaftliche Erfolg kleiner und mittlerer Firmen hat für das RKW Baden-Württemberg hohe Bedeutung. Deshalb lässt die Landesorganisation weder Jungunternehmer noch etablierte Firmenchefs allein, wenn es darum geht, deren Zukunft zu sichern. Für beide Zielgruppen bietet das RKW Beratungen zur Existenzsicherung an, die individuell auf den Bedarf der jeweiligen Firma zugeschnitten ist. „Wir helfen etwa bei Konzepten zur Kundengewinnung und zum Aufbau neuer Märkte“, erklärt Gernod Kraft vom RKW Baden-Württemberg. Zudem können betriebswirtschaftliche Aspekte, Organisationsoptimierung, Kapitalbedarfsermittlung und Finanzierungskonzepte thematisiert werden. Bei Festigungsberatungen, die in den ersten fünf Jahren nach der Firmengründung erfolgt, geht es in der Regel um Fragen der Wachstumsfinanzierung. Zielgruppe des Beratungsangebotes sind kleine und mittlere Unternehmen aus den Bereichen Industrie, industrienähe Dienstleistungen sowie den freien Berufen. „Wir beraten Automobilzulieferer und

Bio-Tech-Unternehmen ebenso wie Musikproduzenten und Hausmeisterdienste“, stellt Gernod Kraft fest.

Nachdem ein Kunde das Baden-Württemberg kontaktiert hat, analysiert ein Betreuer vom RKW zunächst die jeweilige Ausgangslage des Unternehmens. Anschließend zeigt er Lösungswege auf und plant gemeinsam mit dem Kunden deren Umsetzung. Eine spätere Begleitung durch einen Berater kann zwischen 14 Tagen und einem Jahr dauern. Das RKW verfügt über ein Netzwerk von über 300 freien Spezialisten mit unterschiedlichen Fach-, Branchen- und Methodenkenntnissen. Mit ihrer Beratungserfahrung haben sie bewiesen, im Mittelstand etwas bewegen zu können. „Unsere Philosophie ist, den maximalen Erfolg eines Unternehmens durch die Auswahl des passenden Partners und der richtigen Vorgehensweise sicherzustellen“, betont Gernod Kraft.



Ansprechpartner:  
Gernod Kraft  
E-Mail: [kraft@rkw-bw.de](mailto:kraft@rkw-bw.de)

Tel: 0711 22998 – 39